

## Gramática Intermedia B1

### Regatear en La Paz.

Las comerciantes paceñas, tienen muy buen sentido del humor y están abiertas a los chistes, siempre y cuando se los diga con amabilidad y con un tono de broma.

#### **¿Por qué tan caro casera? Rebajame**

Cuando te ofrecen una prenda de vestir o artesanía en un mercado “informal”, esto no debe usarse en tiendas formales.

Rebajame: se debe poner el énfasis de la voz en “ja”.

#### **¡Me estás mirando con cara de gringo! ¿No?**

Esta es una frase muy común que los locales usan. El fin de esta es hacer reír a la comerciante y lograr mediante el chiste un descuento.

Es normal que los turistas compren los productos más caros que los locales, por eso se usa la expresión.

#### **¿Cuánto último?**

Esto es para cerrar el trato una vez que se ha pedido una rebaja o regateado el precio. Normalmente la comerciante responde: (el precio) no más, sino no sale.

Esta frase significa que si lo vende a menos ya no va a ganar nada. Esto suele ser una mentira, pero es el límite que tiene el vendedor.